



Sunrise

Neue Businessmodelle mit Metering as a Service

Powerstage, 17. Mai 2022

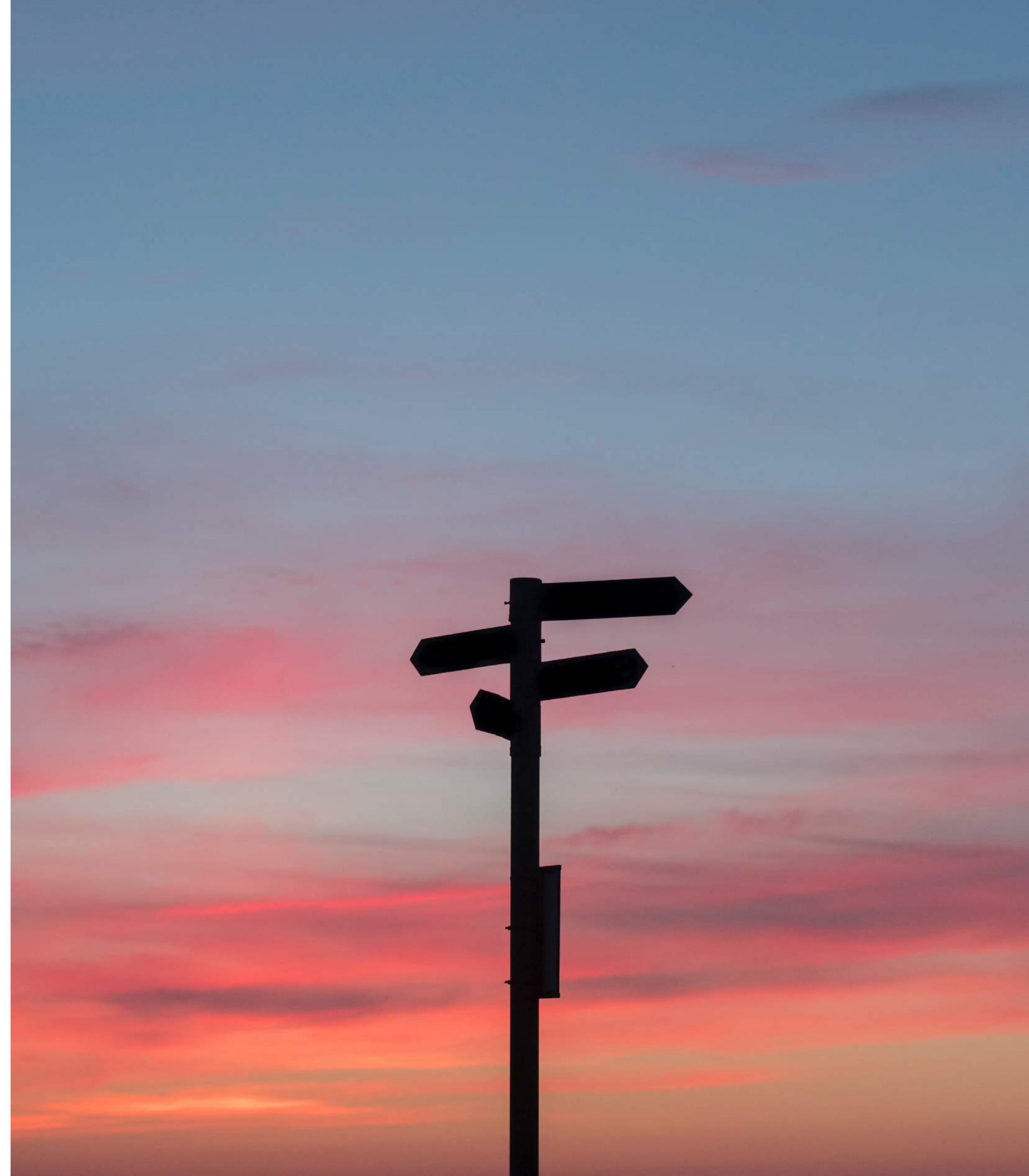
Oscar Rechou Iglesias

Senior Business Development Manager IoT

Sunrise

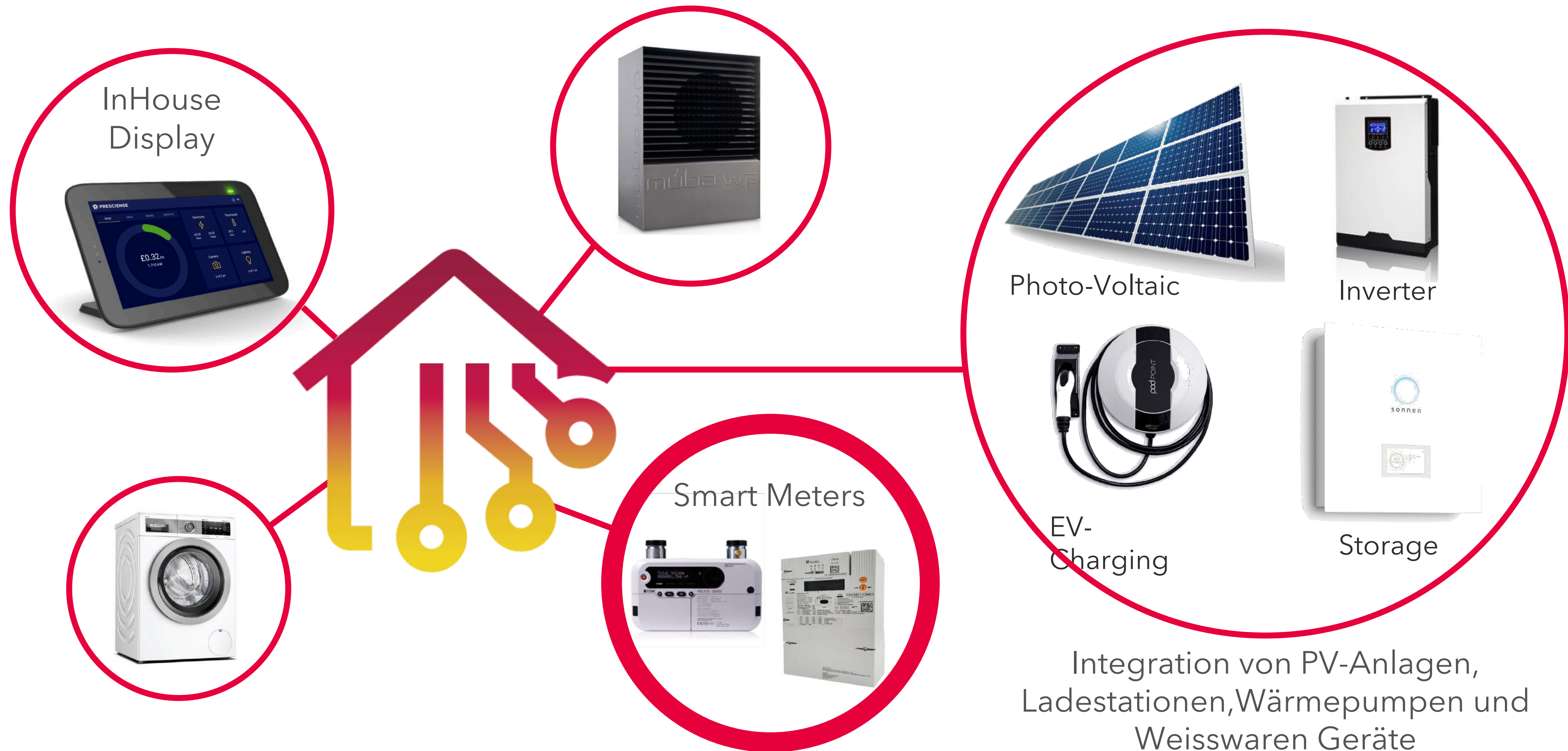
Agenda

- Smart Energy Solution
- Smart Meter Lösung
- Service Katalog MaaS
- Neue Geschäftsmodelle
- Zusammenfassung



Neue gewinnbringende Geschäftsmodelle

Für Elektrizitätswerke, Hersteller von Endgeräten & Netzanbieter



Integration von PV-Anlagen, Ladestationen, Wärmepumpen und Weisswaren Geräte

Sunrise

Smart Meter Lösung



Massgeschneiderte Konnektivität für jeden Zähleranschluss



Drahtgebundene Technologie

- Investitionsschutz: Nutzung der existierenden Glasfaserinfrastruktur
- Nutzung der Gebäudefaser (FttB: Fiber to the Building)

Variante 1: ONT im Zähler



Variante 2: ONT im Modem



Variante 3: Mobilfunk



Drahtlose Funktechnologie

- Keine Investition in Infrastruktur
- 5G Mobilfunk (schweizweit)
- NB-IoT für bessere Gebäudedurchdringung
- CMP „Business IoT Connect“

Kombiniertes Zähldaten Erfassungssystem (HES & MDM)



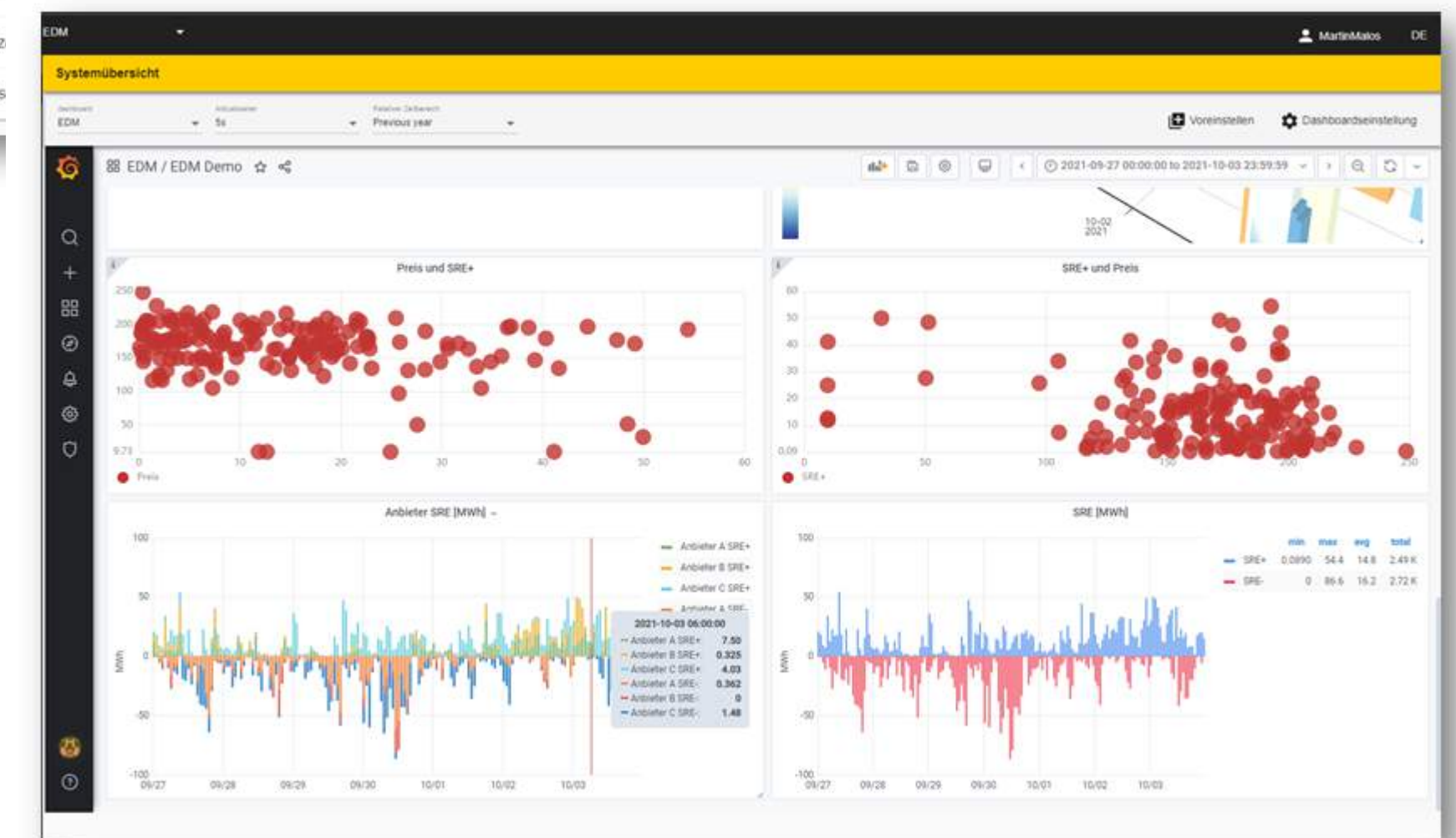
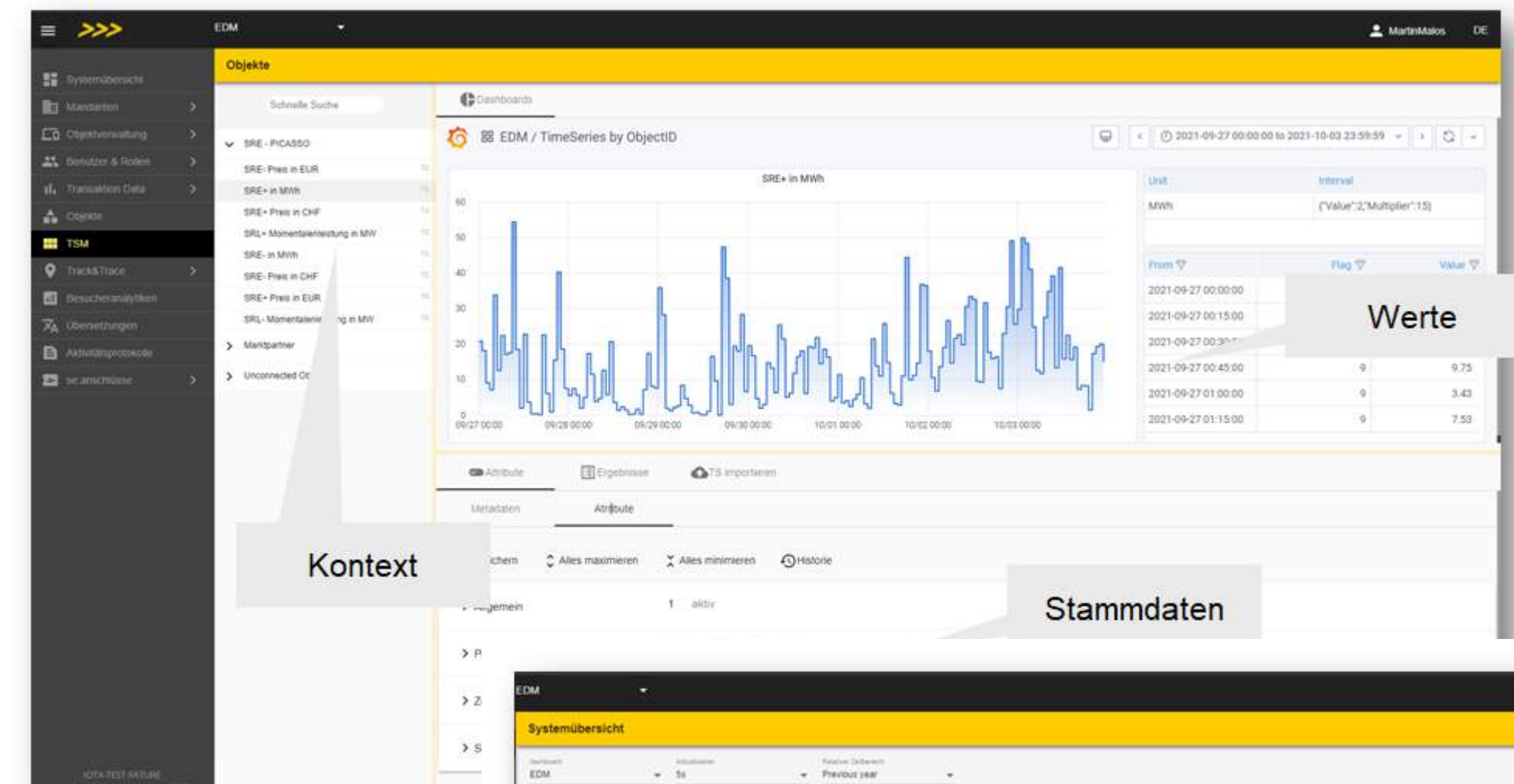
K-Businesscom Smart Energy Management (SEM) Suite als zentrale Daten-Drehscheibe.



Über **250.000+** Zählpunkte in DACH Region in Betrieb.



Herstellerunabhängig - mehr als 10 unterschiedliche Zählersysteme integriert (inkl. Spartenzähler, ZFA Zähler).



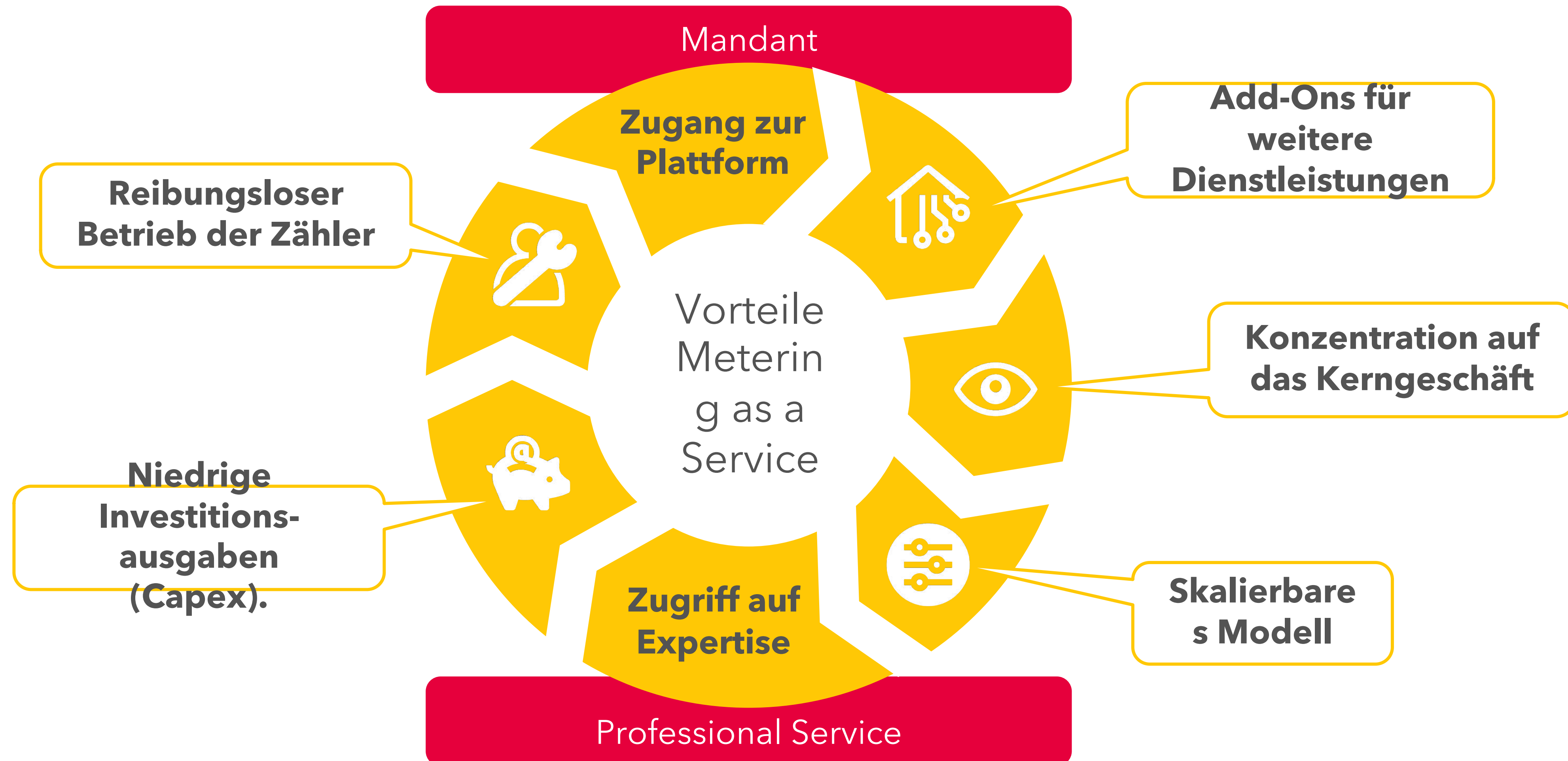
Sunrise

Service Katalog



Metering as a Service

Das Sorglos-Paket für einen reibungslosen Start in die Digitalisierung.



Die Smart Energy Responsibility Matrix

	Energiewerk	Sunrise UPC
• Projektmanagement / Servicemanagement	✓ I R	S, C R
• Solution Design (System Architektur)	I	✓ R
• Solution Setup HES, MDM, KMS (System Aufbau)		✓ R
• Rollout / Logistik / RMA Prozess / Installation		✓ R
• Implementation / Integration / Onboarding von SM		✓ R
• Data Center und Security Dienstleistung → Virtual machines, operating system, database		✓ R
• Operation & Maintenance → Monitoring, Change Request		✓ R
• Support (L1, L2, und L3) → Ticket System, OnSite, Alarm handling		✓ R

R: Responsible
S: Support
C: Consult
I: Inform

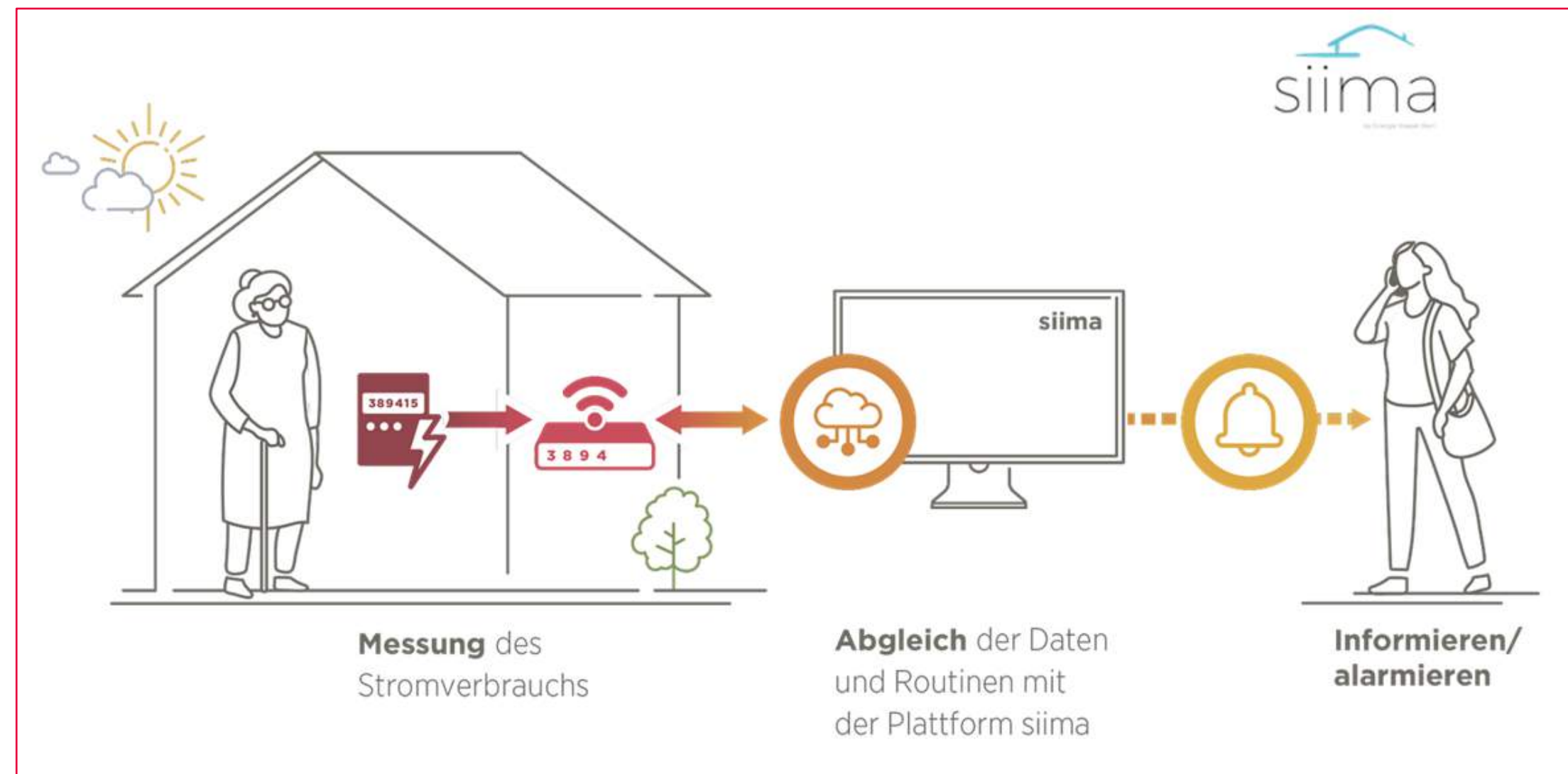
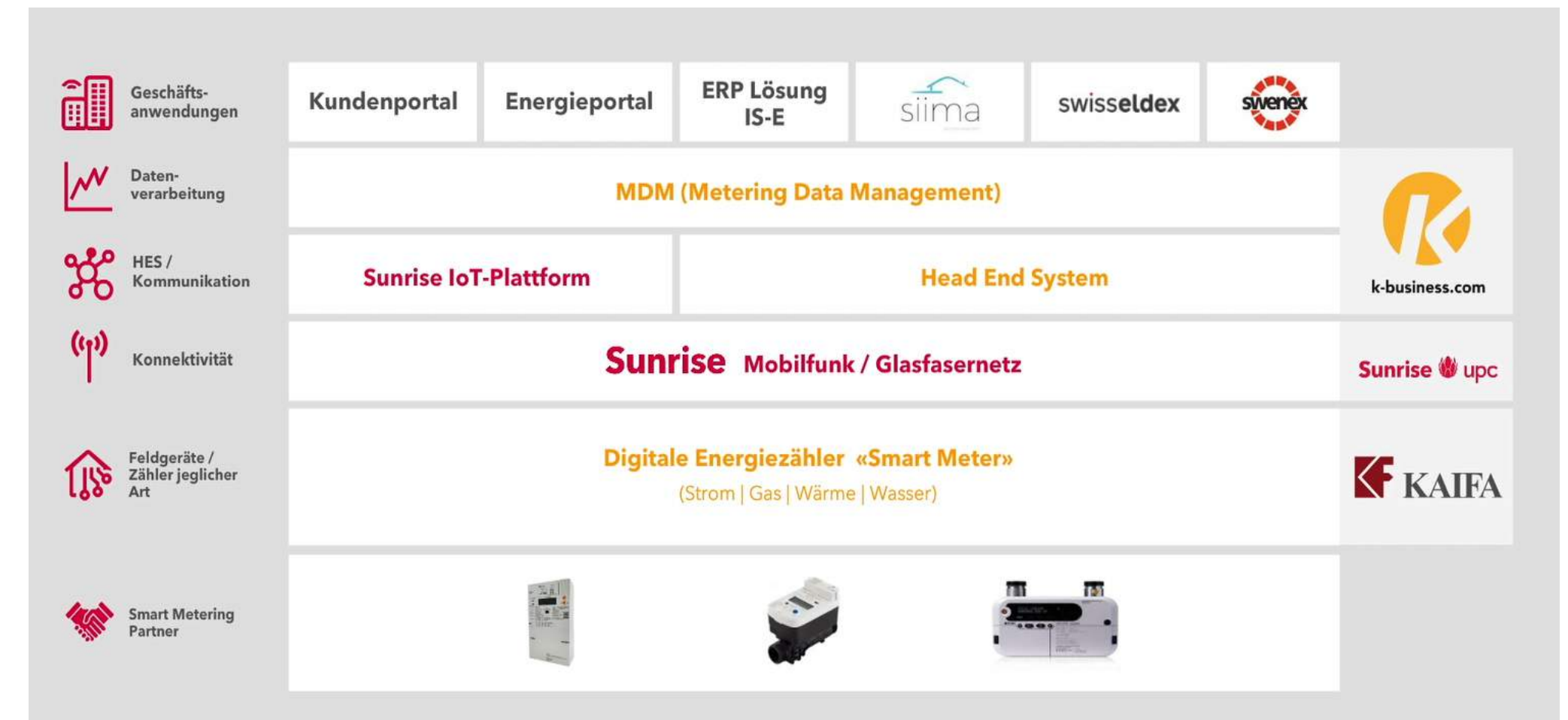
Sunrise

Neue Geschäfts- modelle








Neue digitale Geschäftspartner

- Es kommen **vermehrt neue Anwendungen** auf den Markt, welche die Messdaten für deren Dienstleistungen benötigen.
- Diese **Dienstleister ermöglichen weitere Einnahmen** und erhöhen die Produktattraktivität in den Regionen.



- ✓ Einmalige Integration
- ✓ Eine Nationale Lösung (Standard)
- ✓ Einfach bedienbare und skalierbare Connectivity Management Platform (CMP)

Zusammenfassung

-  1. Ein «*Metering as a Service Modell*» bringt **neue Geschäftspartner** ins Spiel.
-  2. Die Komplexität ist ausgelagert, wobei die **Kontrolle** weiterhin beim Energiewerk bleibt.
-  3. Mit **starken Partnern** garantieren Sie sich einen erfolgreichen Rollout.
-  4. Der **Pilot** läuft 6 Monate, inkl. max. 100 Zählern & eigenem Mandant auf der SEM Plattform.
-  5. Verschiedene Anbindungen über Glasfaser- und Mobile/NB-IoT sollten **verglichen** werden.

So gehen wir vor

Nach dem Pilot wird eine Offerte für den kompletten Rollout ausgearbeitet, wobei das gewünschte Geschäftsmodell während des Piloten definiert wird.

Software as a Service

Plattform läuft beim Kunden

Kunde

- Akquise von Kunden
- Onboarding von weiteren Meters
- Betrieb der Plattform
- Überwachung der Plattform
- Reporting und Billing

Sunrise

- 2/3-Lever Support (Wartungsvertrag)

Local or private Cloud

Application/Platform as a Service

Plattform läuft beim Kunden & Sunrise

Kunde

- Akquise von Kunden
- Onboarding von weiteren Meters
- Dashboard / Visualisierung
- Reporting und Billing

Sunrise

- Betrieb der Plattform
- Überwachung der Plattform
- 2/3-Lever Support (Wartungsvertrag)

Hybrid Cloud

Metering Data as a Service

Plattform läuft beim Sunrise

Kunde

- Akquise von Kunden
- Billing (kann auch ausgelagert werden)
- Dashboard / Visualisierung / Reporting

Sunrise

- Onboarding von weiteren Meters
- Betrieb der Plattform
- Überwachung der Plattform
- 2/3-Lever Support (Wartungsvertrag)

Sunrise Cloud

Sunrise

Thank you

Treffen Sie uns in **Halle 5, Stand A21**...

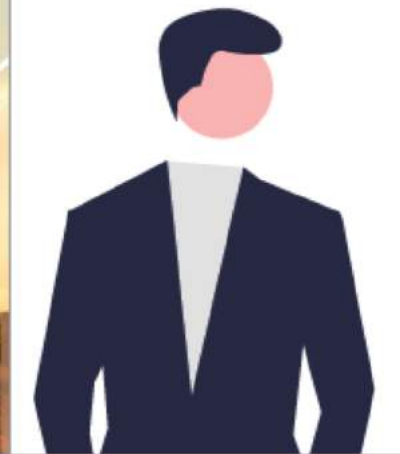
...oder melden Sie sich für eine Tour im **5G Joint Innovation Center** in Opfikon

Metering as a Service

Komplett. Flexibel. Einfach. Zukunftssicher.



k-business.com



Willkommen Inspiration!



Sunrise

Contact



Oscar Rechou Iglesias

Senior Business Development
Manager IoT

Sunrise UPC



+41 76 777 25 25



Oscar.rechouiglesias@sunrise.net



www.sunrise.ch

